

毎回好評につき☆第三弾☆**無料ご招待**
人材育成相談会

日時：2015年11月2日（月）

場所：高松テルサ（高松市屋島西町2366-1）2F 201会議室

【企画】アビリティセンター株式会社 営業推進グループ



【1】「できる若手社員の教科書」プレリリース

新入社員研修受講者数累計毎年1000名以上の実績を活かし、新人から入社3年目までに身につけてほしいビジネススキルを一冊の教材にまとめました。教材をつくった背景、近年の新入社員の傾向と育成のポイントなどもあわせてご説明いたします。2016年入社の新入社員教育のご参考になれば幸いです。

～企画・製作 アビリティセンター（株）～

【2】管理職のためのリーダーシップ実践体験会

学習・経験・フィードバック・実践・振り返りのサイクルを回す

管理職研修における“課題”にお答えします。

- そもそも管理職にとってのリーダーシップとは何か
- 知識や理論だけでなく、現場で実際にリーダーシップを発揮できるような研修にしたい
- 忙しい中でも定期的に自分の行動を振り返り、成長していけるしくみをつくりたい

今回の体験会では、「オンライン配信による映像講義の視聴」と「リーダーシップの具体的な行動を学ぶ演習」を組み合わせた、管理職のためのリーダーシップ開発プログラムを実際に体験していただきます。また、プログラム開発者の鳥居より、研修後のスキル・行動定着のための仕組みづくりなど、リーダーシップ開発プログラムを企画するうえでのポイントもご紹介いたします。

～サイコム・ブレインズ（株）鳥居勝幸氏～

【3】個別相談会

人材育成に関する課題やご相談にお応えいたします。

人材育成相談会プログラム詳細

日程：2015年11月2日（月） 講義：13時～16時
 場所：高松テルサ201会議室（高松市屋島西町2366-1）



時間	内容	詳細	備考
10:00～11:45	相談会①10:00～10:45（45分） 相談会②11:00～11:45（45分）	各時間帯に各社個別対応にて、育成に関する相談に応じます。	お申込み多数の場合、お時間を調整する場合があります。
13:00～16:30	<p>【公開講座】 『できる若手社員の教科書』プレリリース（30分） アビリティセンター（株） 営業推進グループ</p> <p>『管理職のためのリーダーシップ実践体験会』（150分） サイコム・ブレインズ（株） 代表取締役会長 鳥居勝幸 氏</p> <p>質疑応答（30分）</p>	<ul style="list-style-type: none"> 入社3年で身につけておくべきこと 近年の新入社員の傾向と育成のポイント 新入社員研修の組み立て方 <ul style="list-style-type: none"> 『管理職のためのリーダーシップ実践』のご紹介 映像講義、ショートレクチャー 「リーダーに必要な15の行動」のご視聴→ショートレクチャー セッション「リーダーとして必要な行動」「ビジョンの構想」をテーマとしたいくつかのセッションをご体験 <ol style="list-style-type: none"> 私がリーダーシップを発揮した経験 ケーススタディ (例)「不調な拠点に赴任した新任支店長がリーダーシップを発揮する」「商品開発チームがビジョンを表明して社内を巻きこむ」等 事例紹介：リーダーシップ開発のしくみづくり事例紹介 	参加される企業様の課題に応じて、セッションを準備いたしますので、変更する場合があります。
16:30～17:15	相談会③16:30～17:15（45分）	個別対応にて、育成に関する相談に応じます。	

※個別相談会のお申込みについては、原則①②③で各45分です。時間の調整が必要な場合は、営業担当にお申し出ください。
 ※今回のテーマ（若手社員、管理職育成）に限らず、営業パーソンや女性管理職の育成について、目標管理やコーチングなどのスキル習得研修の内容について等、幅広く人材の育成に関するご相談に応じることができます。

育成相談会 お申し込み書

F A X : 087-863-0120

日程：2015年11月2日（月） 講義：13時～16時

場所：高松テルサ201会議室（高松市屋島西町2366-1）



項目	時間・内容	参加希望 希望する欄に『○』記入	参加者お名前（部署／役職／お名前） 公開講座へのご参加は、原則1社4名様までとさせていただきます。
公開講座	13:00～16:30 『できる若手社員の教科書』 『管理職のためのリーダーシップ 実践体験会』 人事・育成ご担当者様はもちろんのこと、 管理職の皆様、管理職候補の皆様にも満足 頂ける内容です。ぜひ同時に受講頂き、部 門連携の機会としてご活用ください。		
個別相談会	1回目 10:00～10:45		
	2回目 11:00～11:45		
	3回目 16:30～17:15		

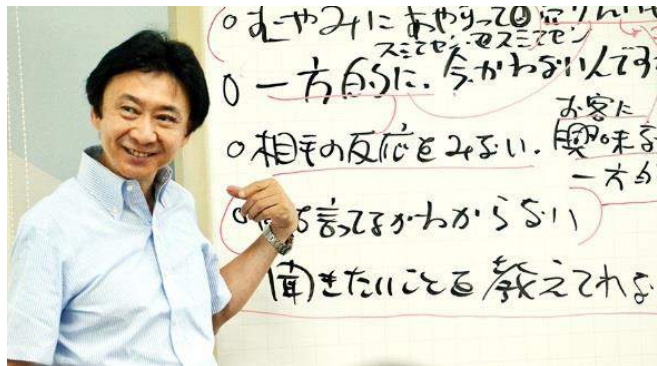
お申し込みご担当者（予約確認先）

会社名	
ご担当者 部署／お役職／お名前	
TEL	
E-mail	

※受講料は **『無料』** です。

※お申し込み後のキャンセルは、お早めにご連絡ください。
 ※お申し込み人数によって、受付を締め切る場合があります。

【お問い合わせ】アビリティセンター 高松オフィス 武田
 TEL: 087-863-0111 mail: takamatsu@abi.co.jp



西南学院大学商学部経営学科卒業。富士ゼロックス株式会社・株式会社リクルートに勤務の後、1986年ブレインズ株式会社を設立。独自の人材開発ノウハウで数多くの大手・グローバル企業の業績向上に貢献。営業研修およびヒューマンスキル研修の各分野で幅広い講師経験と営業コンサルティング実績を有する。

2008年、サイコム・ブレインズ株式会社代表取締役COOに就任、2010年8月より現職に就任。主な担当研修は、営業戦略立案研修、営業OJT研修、HPC提案営業スキル研修、新規開拓のためのファーストアプローチ研修、UPAネゴシエーションスキル研修、UPA コーチングスキル研修、ファシリテーションスキル研修など。

主な著書に『営業の仕事が面白いほどわかる本』（中経出版）、『そろそろ「しゃべる」のをやめなさい』（TFP出版、共著）、『いつでも結果が出せる営業』（経済界）、『段取り八分の仕事術』（中経出版 韓国版・台湾版も発行）、『配属されたらはじめに読む本 営業企画部』（中経出版）、『社長が意図した売上計画を完全達成する6つのツボ』（日本経営合理化協会）、『ビジネスコミュニケーションが上手くなる本』（ブレインズ）など。

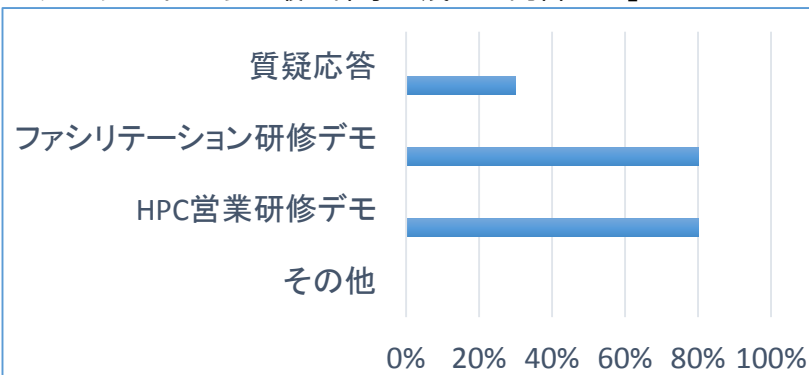
▼研修デモで実践型研修を体感。



▼相談会を通して異業種交流。他社の事例は参考になります。



▼アンケートより「最も印象に残った内容は？」



アビリティセンター(株)サイコム・ブレインズ認定講師



(左) 江渕泰子
リーダーシップ
HPC営業
ファシリテーション

(右) 太田和也
HPC営業
ファシリテーション