

12月からの就職活動成功のため、第一歩をこの『就職塾』から始めてみませんか？



就職活動に
活かしたい！



聞くスキルって
どういうこと？

1 DAYセミナー

営業を知れば、世界が変わる。

就職塾



営業ってどんな
仕事なの？



疑似体験
してみたい！

就職活動にも活かせる営業力。

営業に必要な力、それは「伝える力!」「聴く力!」

伝えるためには相手を知り、相手を知るためにはとにかく聴く、それが営業です。
これは就職活動でも同じ!自分を伝えるために企業を知り、企業を知るために聴く。
「伝える力」「聴く力」を身につけることが、就職活動で成功するための第一歩です!

各会場で
毎月1回
開催!

各回
定員20名

昼食付
1 DAY
セミナー

4会場・各3回開催!

10:00 - 16:00 (予定)

松山会場 ① 9.6(木) ② 10.11(木) ③ 11.3(土)

高松会場 ① 9.13(木) ② 10.13(土) ③ 11.8(木)

徳島会場 ① 9.14(金) ② 10.12(金) ③ 11.17(土)

高知会場 ① 9.5(木) ② 10.27(土) ③ 11.7(木)

プログラム

営業とは？ 実際の営業担当の声を聴け
コミュニケーション能力を磨こう 自己開示してみよう
会社のことを調べてみよう 企業研究の仕方を伝授
ヒアリング力の強化 聴き方を学ぼう
営業疑似体験 あなたも今日から営業パーソン

申込方法 是非、ご都合に合わせて、ご参加ください!!

リクナビ 2014、マイナビ 2014 よりエントリーし、申し込みをお願いします。

ナビ上の企業検索から「アビリティセンター」で検索 - 詳細画面で確認 - 申し込み

担当の上杉です。
お待ちしております!

アビリティセンター株式会社 人事グループ 担当: 上杉 敬史

0897-34-2590

E-mail saiy@abi.co.jp URL http://www.abi.co.jp

言語Facebook ↓



最新情報更新中!!

←上杉が採用情報をお届け!
遊びに来て下さいね♪