

■自身の商談を自ら振りかえり気づく、自己成長型社員が育つ3日間！

育成型集合研修

異業種交流

2/7・2/8・3/8
木 金 金

プロが実践している顧客対応プログラムを習得！

HPC® 営業 3days セミナー



セミナーのポイント！

育成型集合研修で、自己成長意欲を高める！

ロールプレイとフィードバックを繰り返し自社の営業に活かせる！

異業種の営業パーソンとの交流で、営業活動へのモチベーションを向上させる！

商談の三原則HPCで気づきを体感する。

Hearing Proposal Closing 「聴く」「提案する」「約束する」

HPC3daysセミナーは、異業種の方々が集まって高関与営業（顧客に深く長く関わっていくというスタイルの営業）のあり方を考え、実演し、フィードバックしあう、たいへん好評のセミナーです。



育成カリキュラム

HPC営業研修のカリキュラムに沿い、各セッションの理論・気づきを得た後、商談シーンにあわせたワークやプレゼンで実践に繋げる！

2/7
木

【第一回】基礎編（講師：新直也/オブザーバー：江渕 泰子）

…①研修の目的、HPCプログラムの説明②事前課題発表③HPCの活用方法について④高関与営業の考え方・ペーロールプレイ⑤商談の原則HPC⑥初回面談のHPC⑦商談の組み立て⑧初回面談の組み立て⑨総括

2/8
金

【第二回】実践編（講師：江渕 泰子/オブザーバー：鳥居 勝幸）

…①HPCカリキュラムの復習②HPC研修における各自の強化ポイントについて③リアルロールプレイング④3C分析⑤行動提案・商品提案の実例⑥実例をもとにプレゼン⑦総括

3/8
金

【第三回】応用編（講師：江渕 泰子/オブザーバー：鳥居 勝幸）

…①自社をプレゼンテーション②自社商品を相手企業に提案③顧客の何を理解すべきかを知るリアルロールプレイング④仮説を立案⑤仮説検証型のHPC提案を行う⑥実顧客でアクションプランを立案する⑦総括

日時 2013/2/7日(木)・2/8日(金)・3/8日(金)
9:30~17:00

参加費

通常 62,000円 (お一人様・税別) ⇒ 全回一括 特別価格 59,000円 (お一人様・税別) ※昼食付

※1回目だけの参加も可能です / ※3回目参加ご希望の場合は、2回目の受講が必須です 各回の詳しい価格は裏面をご覧ください。

定員

16名

会場

サンポート高松
サンポート62会議室
高松市サンポート2-1
高松シンボルタワー・ホール棟6階
TEL 087-825-5000



HPC研修開発者
サイコム・ブレインズ株式会社 取締役会長

鳥居 勝幸氏 (とりいかつゆき)

富士ゼロックス・リクルートを経て独立。営業パーソンの育成を目的としたHPC営業研修等のプログラム開発並びに講師養成など、人材開発ノウハウで国内のみならず海外企業に至るまで『組織的営業力強化』『経営者・幹部のリーダーシップ強化』をテーマに実践的な指導を実施。日経産業新聞等メディア掲載多数。講演活動にも積極的に取り組んでいる。

【講演実績】 日経新聞セミナー（大阪、名古屋）・日経 BP セミナー（東京・秋葉原）など全国で講演
【メディア】 日経産業新聞など多数



特別ゲスト

サイコム・ブレインズ認定 HPC®プロコーチ
アビリティセンター(株) 営業推進G リーダー

江渕 泰子 (えぶち やすこ)

愛媛大学工学部工学研究科応用化学専攻修了後、粉体プラントエンジニアリング会社にコンサルティング営業を経て、アビリティセンターへ入社。若手営業マンの教育・OJT指導、営業会議の進め方、階層別の個別コーチングなどを実践しチーム・個人の両面に着目した問題解決が得意分野。

【研修実績】 大手製造業・銀行・官公庁・通信関連・JA など
【講演実績】 松山大学・西条市教育委員会・JA など多数



講師

サイコム・ブレインズ認定 HPC®プロコーチ
アビリティセンター(株) 徳島オフィス

新直也 (あたらし なおや)

松山大学経済学部経済学科卒業。アビリティセンター入社後、一貫して営業職に携わる。四国内の地元大手優良企業を中心に担当し、HPCを基軸とした営業で、数多くの顧客から信頼を獲得、シェア率をNO.1に押し上げるなど、連続して売上目標を達成。現在は、自身も営業活動に尽力する傍ら、若手営業マンの育成を担当。成功体験を通しての指導と、自発的行動を促す指導で、部下からの信頼は厚い。



講師

HPC®はサイコム・ブレインズ株式会社の登録商標です。アビリティセンター(株)は、サイコム・ブレインズ(株)と提携し、認定講師によるHPC®営業研修を実施しております。

お問合せ・申込みは裏面へ！

申込締切 2月4日(月)

FAX 087-863-0120

下記にご記入の上、
お送りください。

アビリティセンター株式会社 行

受講申込書

育成型集合研修 異業種交流 自社の新たな強みを認識!

HPC® 営業3days セミナー専用申込書

2/7(木)・2/8(金)・3/8(金)
連続開催

定員
16名

お申込み責任者	フリガナ				部署名
	企業名				役職
	勤務先住所	〒			
	お名前				
	TEL		FAX		
	E-mail (携帯不可)				
請求書送付先	送付先	企業名			お名前
		部署名			
	送付先住所	〒			

フリガナ		年齢	歳	所属	
受講者①		性別	男・女	役職	
ご希望の参加回に○をつけてください。					
全3回一括申し込み 62,000円⇒ 59,000円 (人)	一回目のみ参加 16,000円 (人)	二回目のみ参加 22,000円 (人)	三回目(二回目受講含む) 46,000円 (人) <small>二回目 三回目 22,000円・24,000円</small>		
フリガナ		年齢	歳	所属	
受講者②		性別	男・女	役職	
ご希望の参加回に○をつけてください。					
全3回一括申し込み 62,000円⇒ 59,000円 (人)	一回目のみ参加 16,000円 (人)	二回目のみ参加 22,000円 (人)	三回目(二回目受講含む) 46,000円 (人) <small>二回目 三回目 22,000円・24,000円</small>		

一括申し込みなら、大変お得!

通常 62,000円
(お一人様・税別) ⇒

全回一括
特別価格

59,000円 (お一人様・税別)

※昼食付

回数	日程	内容	担当講師	価格
一回目	2/7(木)	【第一回】 基本編	講師:新直也/オブザーバー:江淵 泰子 【未受講者対象(※既受講者の復習にも最適)】HPCの目的・理論の理解、導入ロールプレイング	16,000円 (お一人様・税別)
二回目	2/8(金)	【第二回】 実践編	講師:江淵 泰子/オブザーバー:鳥居 勝幸 【既受講者対象】ロールプレイングで実践スキル習得(顧客別能力開示、5つの質問話法等)	22,000円 (お一人様・税別)
三回目	3/8(金)	【第三回】 応用編	講師:江淵 泰子/オブザーバー:鳥居 勝幸 【HPC実践編(2回目)受講者対象】法人営業のための仮説提案型HPC	24,000円 (お一人様・税別)

※1回目のみの参加も可能/※3回目をご希望の場合、2回目の受講が必須/※昼食代、テキスト代込み

	FAXの場合	E-mailの場合	電話の場合
申し込み方法	上記をご記入の上 087-863-0120 までご連絡ください。	ご参加の場所・日程・時間・人数を takamatsu@abi.co.jp までご連絡ください。	ご参加の場所・日程・時間・人数を 087-863-0111 までご連絡ください。

問い合わせ先

アビリティセンター株式会社
http://www.abi.co.jp

担当者

高松オフィス
事務局:梅形(うめがた)

キャンセルについて...研修3日前~研修当日のキャンセルについては受講料全額ご負担いただきます。予めご了承ください。