

■自身の商談を自ら振りかえり気づく、自己成長型社員が育つ3日間！

育成型集合研修

異業種交流

2/7・2/8・3/8
木 金 金

プロが実践している顧客対応プログラムを習得！

HPC®営業3daysセミナー



セミナーのポイント！

育成型集合研修で、自己成長意欲を高める！

ロールプレイとフィードバックを繰り返し
自社の営業に活かせる！

異業種の営業パーソンとの交流で、
営業活動へのモチベーションを向上させる！

商談の三原則HPCで気づきを体感する。

Hearing Proposal Closing 「聴く」「提案する」「約束する」

HPC3daysセミナーは、異業種の方々が集まって
高関与営業（顧客に深く長く関わっていくという
スタイルの営業）のあり方を考え、実演し、
フィードバックしあう、たいへん好評のセミナーです。



育成カリキュラム

HPC営業研修のカリキュラムに沿い、各セッションの理論・気づきを得た後、
商談シーンにあわせたワークやプレゼンで実践に繋げる！

2/7
木

【第一回】基礎編（講師：新直也/オブザーバー：江渕 泰子）

…①研修の目的、HPCプログラムの説明②事前課題発表③HPCの活用方法について④高関与営業の考え方・ペーパーロールプレイ⑤商談の原則HPC⑥初回面談のHPC⑦商談の組み立て⑧初回面談の組み立て⑨総括

2/8
金

【第二回】実践編（講師：江渕 泰子/オブザーバー：鳥居 勝幸）

…①HPCカリキュラムの復習②HPC研修における各自の強化ポイントについて③リアルロールプレイング④3C分析⑤行動提案・商品提案の実例⑥実例をもとにプレゼン⑦総括

3/8
金

【第三回】応用編（講師：江渕 泰子/オブザーバー：鳥居 勝幸）

…①自社をプレゼンテーション②自社商品を相手企業に提案③顧客の何を理解すべきかを知るリアルロールプレイング④仮説を立案⑤仮説検証型のHPC提案を行う⑥実顧客でアクションプランを立案する⑦総括

日時 2013/2/7日(木)・2/8日(金)・3/8日(金)
9:30~17:00

参加費 通常 62,000円(お一人様・税別) ⇒ 全回一括 特別価格 59,000円(お一人様・税別)
※昼食付

※1回目だけの参加も可能です / ※3回目参加ご希望の場合は、2回目の受講が必須です
各回の詳しい価格は裏面をご覧ください。

定員 16名

会場 サポート高松
サポート62会議室
高松市サポート2-1
高松シンボルタワー・ホール棟6階
TEL 087-825-5000



HPC研修開発者
サイコム・ブレインズ株式会社 取締役会長

鳥居 勝幸氏 (とりいかつゆき)

富士ゼロックス・リクルートを経て独立。
営業パーソンの育成を目的としたHPC営業研修
等のプログラム開発並びに講師養成など、人材開
発ノウハウで国内のみならず海外企業に至るまで
『組織的営業力強化』『経営者・幹部のリーダーシ
ップ強化』をテーマに実践的な指導を実施。
日経産業新聞等メディア掲載多数。講演活動にも
積極的に取り組んでいる。

【講演実績】 日経新聞セミナー(大阪、名古屋)・日経BPセミナー(東京・秋葉原)など全国で講演
【メディア】 日経産業新聞など多数



特別ゲスト

サイコム・ブレインズ認定 HPC®プロコーチ
アビリティセンター(株) 営業推進G リーダー

江渕 泰子 (えぶち やすこ)

愛媛大学工学部工学研究科応用化学専攻修了後、
粉体プラントエンジニアリング会社にコンサル
ティング営業を経て、アビリティセンターへ入社。
若手営業マンの教育・OJT指導、営業会議の進め
方、階層別の個別コーチングなどを実践しチーム・
個人の両面に着目した問題解決が得意分野。

【研修実績】 大手製造業・銀行・官公庁・
通信関連・JAなど
【講演実績】 松山大学・西条市教育委員会・
JAなど多数



講師

サイコム・ブレインズ認定 HPC®プロコーチ
アビリティセンター(株) 徳島オフィス

新直也 (あたらし なおや)

松山大学経済学部経済学科卒業。
アビリティセンター入社後、一貫して営業職に携
わる。四国内の地元大手優良企業を中心に担当
し、HPCを基軸とした営業で、数多くの顧客から信
頼を獲得、シェア率をNO.1に押し上げるなど、連続
して売上目標を達成。現在は、自身も営業活動に尽
力する傍ら、若手営業マンの育成を担当。成功体験
を通しての指導と、自発的行動を促す指導で、部下
からの信頼は厚い。



講師

HPC®はサイコム・ブレインズ株式会社の登録商標です。アビリティセンター(株)は、サイコム・ブレインズ(株)と提携し、認定講師によるHPC®営業研修を実施しております。

お問合せ・申込みは裏面へ！

申込締切 2月4日(月)

FAX 087-863-0120

下記にご記入の上、
お送りください。

アビリティセンター株式会社 行

受講申込書

育成型集合研修 異業種交流 自社の新たな強みを認識！

HPC® 営業3days セミナー専用申込書

2/7(木)・2/8(金)・3/8(金)
連続開催

定員
16名

お申込み責任者	フリガナ				部署名
	企業名				役職
	勤務先住所	〒			
	お名前				
	TEL		FAX		
	E-mail (携帯不可)				
請求書送付先	送付先	企業名			お名前
		部署名			
	送付先住所	〒			

フリガナ		年齢	歳	所属	
受講者①		性別	男・女	役職	
ご希望の参加回に○をつけてください。					
全3回一括申し込み 62,000円⇒ 59,000円 (人)	一回目のみ参加 16,000円 (人)	二回目のみ参加 22,000円 (人)	三回目(二回目受講含む) 46,000円 (人) <small>二回目 三回目 22,000円・24,000円</small>		
フリガナ		年齢	歳	所属	
受講者②		性別	男・女	役職	
ご希望の参加回に○をつけてください。					
全3回一括申し込み 62,000円⇒ 59,000円 (人)	一回目のみ参加 16,000円 (人)	二回目のみ参加 22,000円 (人)	三回目(二回目受講含む) 46,000円 (人) <small>二回目 三回目 22,000円・24,000円</small>		

一括申し込みなら、大変お得！

通常 62,000円
(お一人様・税別) ⇒

**全回一括
特別価格**

59,000円 (お一人様・税別)

※昼食付

回数	日程	内容	担当講師	価格
一回目	2/7(木)	【第一回】 基本編	講師：新直也/オブザーバー：江淵 泰子 【未受講者対象(※既受講者の復習にも最適)】HPCの目的・理論の理解、導入ロールプレイング	16,000円 (お一人様・税別)
二回目	2/8(金)	【第二回】 実践編	講師：江淵 泰子/オブザーバー：鳥居 勝幸 【既受講者対象】ロールプレイングで実践スキル習得(顧客別能力開示、5つの質問話法等)	22,000円 (お一人様・税別)
三回目	3/8(金)	【第三回】 応用編	講師：江淵 泰子/オブザーバー：鳥居 勝幸 【HPC実践編(2回目)受講者対象】法人営業のための仮説提案型HPC	24,000円 (お一人様・税別)

※1回目のみの参加も可能/※3回目をご希望の場合、2回目の受講が必須/※昼食代、テキスト代込み

	FAXの場合	E-mailの場合	電話の場合
申し込み方法	上記をご記入の上 087-863-0120 までご連絡ください。	ご参加の場所・日程・時間・人数を takamatsu@abi.co.jp までご連絡ください。	ご参加の場所・日程・時間・人数を 087-863-0111 までご連絡ください。

問い合わせ先 **アビリティセンター** 株式会社 **担当者** **高松オフィス**
http://www.abi.co.jp 事務局：梅形(うめがた)

キャンセルについて…研修3日前～研修当日のキャンセルについては**受講料全額ご負担**いただきます。予めご了承ください。