

7/23・8/22・9/12・10/9・11/12 **5days**

# 新・育成型集合研修 HPC® 営業力強化プロジェクト



こんな方にお勧めです!

自社にあった営業ノウハウを構築したい!

営業マンの教育・育成が課題。

育成型の研修に参加したい!

## HPC®とは…

### 商談の三原則

Hearing Proposal Closing

「聴く」「提案する」「約束する」



## HPC® 営業力強化プロジェクトの特長

高関与営業（顧客に深く永く関わっていくというスタイルの営業）のあり方を考え、自社の商談シーンにあわせた実践的なスキルを構築していく研修です。

## 講師

サイコム・ブレインズ認定 HPC® プロコーチ  
アビリティセンター(株) 営業推進G リーダー

### 江瀬 泰子 (えぶち やすこ)

愛媛大学工学部工学研究科応用化学専攻修了後、粉体プラントエンジニアリング会社にコンサルティング営業を経て、アビリティセンターへ入社。  
若手営業マンの教育・OJT指導、営業会議の進め方、階層別の個別コーチングなどを実践しチーム・個人の両面に着目した問題解決が得意分野。



## 特別ゲスト

HPC® 研修開発者  
サイコム・ブレインズ株式会社 取締役会長

### 鳥居 勝幸氏 (とりい かつゆき)

富士ゼロックス・リクルートを経て独立。  
営業パーソンの育成を目的としたHPC®営業研修等のプログラム開発並びに講師養成など、人材開発ノウハウで国内のみならず海外企業に至るまで『組織的営業力強化』『経営者・幹部のリーダーシップ強化』をテーマに実践的な指導を実施。  
日経産業新聞等メディア掲載多数。講演活動にも精力的に取り組んでいる。



参加費 **99,750円** お一人様  
税込み

継続して学習できる  
オリジナル教材つき!

定員 **20名**

会場 **公益財団法人  
えひめ東予産業創造センター**

愛媛県新居浜市大生院2151-10  
TEL: 0897-66-1111  
松山自動車道 西条ICより2Km(車で約5分)  
※駐車場有



## 開催日程

### 7/23 9:30~17:00 HPC® 基礎コース

HPC®の基本のマインドとスキルを習得

講義、ワーク、異業種ロールプレイング及び映像教材を用いて、HPC営業の基本を学びます。

- ・高関与営業の考え方・営業パーソンの使命感
- ・商談の原則HPC®・ヒアリング(H)・提案(P)・クロージング(C)

### 8/22 9:30~17:00 商談力向上コース

顧客商談の場面を設定し、商談スキルを深める

※HPC® 開発者：サイコム・ブレインズ(株) 鳥居勝幸氏ゲスト講義(2時間程度)

- ・HPC®営業を実践して感じた顧客商談の課題の抽出
- ・映像教材による基本質問話法、質問展開法の習得
- ・リアルロールプレイング
- ・3C (Company, Customer, Competitor) 分析(提案力向上コースの準備講義)

### 9/12 9:30~17:00 提案力向上コース

自社のサービス、商品を顧客利点でプレゼンテーションする

※自社のパンフレット並びに商品・サービスに関して日常使用している営業ツールや提案書を持参

- ・映像教材により、「行動提案」「商品提案」を顧客の利点で提案する効果について学ぶ。
- ・実際の顧客(受講企業同士で可能であればベスト)3C分析を行い、着眼点の違いや情報の深さを理解する。
- ・3C分析を実施した顧客に対し、顧客の利点に焦点をあて「行動提案」「商品提案」を行い、フィードバックを受ける。

### 10/9 9:30~17:00 法人営業のための仮説提案型HPC®コース

仮説提案型営業を学ぶ

- ・提案活動における成功例、失敗例よりHPC®営業における各自の課題を明確にする。
- ・ワークを通して「顧客の何を理解すべきか」を知る。
- ・3C分析に基づきHPC®面談シナリオを組み立てる。
- ・リアルロールプレイングを行い、フィードバックを受ける。
- ・「実践すること」を事後課題シートに設定する。

### 11/12 13:00~17:00 HPC® 営業定着コース

HPC®営業の実践の度合いを発表し、自己研鑽を図る

- ・「実践できたこと」と「課題」のレビュー
- ・HPC®営業プロセスの振り返り
- ・自己成長型人材となるためのポイント

HPC®はサイコム・ブレインズ株式会社の登録商標です。アビリティセンター(株)は、サイコム・ブレインズ(株)と提携し、認定講師によるHPC®営業研修を実施しております。

# お問合せ・申込みは裏面へ!

申込締切 **7月12日(金)**

# FAX 0897-66-1112

下記にご記入の上、  
お送りください。

受講申込書

公益財団法人 えひめ東予産業創造センター 主催

新・育成型集合研修

## HPC® 営業力強化プロジェクト専用申込書

7/23 8/22 9/12 10/9 11/12  
5days 連続開催

定員  
20名

フリガナ			TEL		
企業名			FAX		
住所	〒				
ご担当者			所属		
E-mail (携帯不可)			@		
フリガナ		年齢	歳	所属	
受講者		性別	男・女	役職	
フリガナ		年齢	歳	所属	
受講者		性別	男・女	役職	
フリガナ		年齢	歳	所属	
受講者		性別	男・女	役職	

申し込み方法 申し込み締切日 2013年7月12日(金)

FAXの場合	E-mailの場合	電話の場合
上記受講申込書をご記入の上 <b>0897-66-1112</b> まで送信ください。	受講申込書と同内容をご入力の上 <b>ikeuchi@ticc-ehime.or.jp</b> まで送信ください。 ※メールアドレスを必ずご入力ください	受講申込書と同内容を <b>0897-66-1111</b> までご連絡ください。

受講料について

お申込み受付後、請求書をお送りいたしますので期日までにお振込みください。  
尚、現金での受講料受領は行っておりませんのでご了承ください。

キャンセルについて

研修5日前～研修当日のキャンセルについては  
**受講料全額ご負担**いただきます。予めご了承ください。

お申し込み・お問い合わせ

公益財団法人  
えひめ東予産業創造センター

TEL/0897-66-1111 FAX/0897-66-1112  
E-mail/ikeuchi@ticc-ehime.or.jp  
URL/http://www.ticc-ehime.or.jp